



Wesentliche Vorteile der WWK-Premium-FondsRente gegenüber den Ansparprodukten von einem Großteil der Versicherungsgesellschaften am Markt

Wenn Sie heute bzw. in Zukunft bei einer Versicherung Geld ansparen, sollten Sie auf folgende Fragestellung vor Vertragsabschluss eine Antwort haben:



Was muss eine gute Ansparform als Lebensversicherungs-Tarif über eine Versicherungsgesellschaft heute können?



Worauf sollten Sie achten, wenn Sie bei einer Versicherung Geld über einen Anspartarif ansparen/anlegen?



Welche Versicherungsgesellschaften bieten die besten Ansparformen zum lebensbegleitenden Vermögensaufbau bzw. zur Altersvorsorge u. Sicherung der Lebensqualität an?

Zusammengefasst in der Fragestellung:

„Wie finde ich für mich die richtige lebensbegleitende Ansparform über einen Lebensversicherungs-Tarif?“



Sich die Frage stellen

Dabei ist die seit Jahren vorherrschende, sehr schwierige Marktlage am Versicherungs- u. Kapitalmarkt unbedingt zu beachten:

Anlagenotstand der Lebensversicherungen - Rendite fällt massiv

Aufgrund des gesetzlichen Umfelds, der [Niedrigzinsepoche](#) und in Folge der Situation an den Kapitalmärkten befinden sich die meisten Versicherungsunternehmen in einem klaren „[Anlagenotstand](#)“, der sich extrem negativ auf die Renditen und Erträge der Versicherten auswirkt, die Ihre Altersvorsorge auf einem Lebensversicherungs-Tarif aufbauen

Grund-Problem vieler aktueller Produktlinien zum Ansparen und zur Kapitalanlage bei Versicherungsgesellschaften

Viele traditionelle Produktlinien aus dem Lebensversicherungs-Bereich der Versicherungsgesellschaften, die oft bereits um die Jahrtausendwende (Jahr 2000) zum Verkauf aufgelegt wurden,

- sind leider extrem weit hinter deren Ertragsprognosen weg.
- investieren die Prämien der Versicherten zu wenig risikofreudig und erzielen damit folglich kaum Ertrag.
- haben sich in ihrer Grundgestaltung als zu unflexibel erwiesen, um auf Marktveränderungen reagieren zu können.
- haben oft sehr undurchsichtige, versteckte Vertragskosten.
- sind in ihrer ganzen Gestaltungsform nicht geeignet, um das Anlageziel "flexible, lebensbegleitende Ansparform zum Vermögensaufbau bzw. zur Altersvorsorge" zu erfüllen.

Wir haben in unserem Mandantenkreis einige klare, nachvollziehbare und nach-rechenbare Beispiele, wo mit meist klassischen Er- u. Ablebensversicherungen über 25 bis 30 Jahre, Jahresnettoerträgen um die 0,75 bis 1,25 % als Ertrag beim Versicherten geblieben sind. In Hinblick auf die Inflation sind dies klare Verlustgeschäfte!

Wer sich bei der Altersvorsorge nur auf die klassische LV verlässt, hat ein Problem

Wer sich, traditioneller Weise,

- beim „[Lebensbegleitenden Vermögensaufbau](#)“ durch alle [Lebensphasen](#) bzw.
- bei seiner [Altersvorsorge](#) zur [Sicherung seiner Lebensqualität](#)

vorwiegend oder nur auf [klassische Lebensversicherung](#) verlässt, der hat aufgrund der [Niedrigzinsepoche](#), die auch noch länger anhalten wird, ein großes Problem, sowohl jetzt, als auch in naher Zukunft.

Um unsere Mandanten hier vor weiteren Verlusten zu bewahren, haben wir einen weiteren Service aufgelegt, um hier rechtzeitig in Sinne unserer Mandanten reagieren zu können:

Umsetzung zur Optimierung

1. Entwicklungs-Check bei einer ev. schon bestehenden Ansparform (Lebensversicherungs-Tarif) durchführen. (= wie hat sich das Produkt bis dato für seinen Sparer gerechnet und wie sind die Zukunftschancen einer dementsprechenden Rendite). Abhängig vom Ergebnis dann entweder
2. Tarifwechsel bei der bestehenden Versicherung oder
3. Produktwechsel zu einer anderen Versicherung, die gewisse Grundkriterien erfüllt, damit es die Bewertung „Top-Ansparprodukt für Vermögensaufbau u. Altersvorsorge“ erfüllt, bzw. notfalls auch
4. [Verkauf der Lebensversicherung vor Ablauf](#) an Dienstleister in diesem Marktbereich.

Tarif-/Produktwechsel

Download weiterer Unterlagen und Infobroschüren (Freier Zugang)



[wwk_premium_fondsrente_marktvorteile_gegenueber_mitbewerb_servicefolder.pdf](#) "Wesentliche Vorteile der WWK-Premium-FondsRente gegenüber den Ansparprodukten von einem Großteil der Versicherungsgesellschaften am Markt". Herausgeber: Amicas Wirtschaftsbilanz, 2 Seiten577 KB



[wwk_premium_fondsrente_marktvorteile_gegenueber_mitbewerb_mit_marktanalyse_servicefolder.pdf](#) "WWK-Premium-FondsRente Wesentliche Vorteile im Vergleich zum Mitbewerb am Versicherungsmarkt mit Beschreibung der Marktlage und Optimierungsansatz für Grundproblemstellungen". Herausgeber: Amicas Wirtschaftsbilanz, 4 Seiten839 KB

Amicas Online Serviceportal "Renditestarke-Vorsorge"

Flexible Anspar- u. Anlageprodukte für (fast) alle Lebensphasen

renditestarke-vorsorge - www.renditestarke-vorsorge.at - Ein Service von Amicas Online u. Amicas Wirtschaftsbilanz,
Flurgasse 12, A-4844 Regau, Tel u. Fax: 0043-7672-22204, Infohotline: 0043-664-4011351, office@amicas.at -
www.amicas.at - www.vorsorgeplan.at - www.wirtschaftsbilanz.at